



**Excmo. Colegio Oficial de Graduados Sociales de Cádiz-Ceuta
Escuela de Práctica Jurídica-Laboral “Rafael Martínez Emperador”.**

CURSO:

**“ESTRATEGÍAS DE PSICOLOGÍA
PRÁCTICA PARA GRADUADOS SOCIALES”
(23 DE FEBRERO DE 2015).**

OBJETIVO:

Como novedad jurídica en España, se presenta el 1^{er} Curso de Formación de Psicología Práctica, para que los Graduados Sociales puedan disponer de herramientas esenciales para entender y comprender mucho mejor el órgano judicial y, a los clientes, con el objetivo de poder llegar a ser mucho más efectivos en el ejercicio profesional.

Fecha: lunes, 23 de febrero de 2015.

Horario: de 17.30 h. a 21.00 h.

Lugar: Salón Edf. Heracles. Recinto Interior de la Zona Franca. Vía Suiza, 21- 11011 Cádiz-

Información e inscripción:

Colegiados inscripción gratuita

No colegiados: 50 euros.

Secretaría Excmo. Colegio Of. de Graduados Sociales de Cádiz-Ceuta.

Glorieta Zona Franca. Edf. Glorieta, s/n. Planta 3^a Ofc. 3.2 -11011 Cádiz-

Email: colegio@graduadosocialcadiz.com

Tf: 956 27 09 38 Fax. 956 27 25 03

Plazas Limitadas por riguroso orden de inscripción.

Fecha Límite Inscripción: 19/02/2015.



**Excmo. Colegio Oficial de Graduados Sociales de Cádiz-Ceuta
Escuela de Práctica Jurídica-Laboral “Rafael Martínez Emperador”.**

17.30 horas

Acto de apertura, bienvenida y presentación del Director del Curso:

Excmo. Sr. D. **José Blas Fernández Sánchez.** Presidente del Excmo. Colegio Oficial de Graduados Sociales de Cádiz – Ceuta.

17.40 horas

Inicio del Curso.

Intervención de Don Julio García Ramírez.

Abogado. Graduado en Estrategia de Oratoria y Comunicación por la Universidad del Estado de Nueva York. Autor del libro “*Las cuatro habilidades del abogado eficaz*” una de las monografías más vendidas en España con más de 10.000 ejemplares vendidos de la editorial Rasche, Director del Máster en Perfeccionamiento de Habilidades la Abogacía del ISDE, fundador de la Escuela de Abogados Lawyer Training, Director de www.abogaciaenpositivo.es y Director de Julio García Ramírez Formación y Coaching.

CONTENIDO DEL CURSO:

1. Estrategias de psicología aplicables al juez.
2. Los diez errores más importantes que comete un graduado social a la hora de interpretar al juez en sala.
3. Las cinco claves de la inteligencia emocional más importantes para el ejercicio de la profesión de graduado social.
4. Estrategias de psicología aplicables a nuestros clientes.
5. Las diez claves de la Programación Neurolingüística (PNL).
6. Claves del Neuromarketing jurídico para incrementar la facturación en los despachos profesionales.
7. Herramientas imprescindibles de una comunicación interpersonal eficaz.

21.00 horas

Clausura.